

## ANUNȚ REZULTAT SELECȚIE PARTENER SECTOR PRIVAT

NR. 15233 / 26.08.2020

pentru implementarea proiectului cu titlul

"Start la antreprenariat, dezvoltăm economia regională - ANTUR INNOTECH"

### 1. REFERINȚE

#### 1.1 Procedura aplicată

Procedura privind selectarea partenerilor din sectorul privat pentru implementarea proiectelor finanțate prin acord de parteneriat între România și C. E. 2014-2020 aprobată prin Hotărârea Senatului Universității "Ștefan cel Mare" din Suceava din data de 05 octombrie 2016,

Procedura de selecție a partenerilor pentru implementarea proiectului cu titlul "Start la antreprenariat, dezvoltăm economia regională - ANTUR INNOTECH".

#### 1.2 Numărul / data anunțului și data publicării acestuia.

ANUNȚ SELECȚIE PĂRTENERI SECTOR PRIVAT NR. 14530 / 12.08.2020 pentru implementarea proiectului cu titlul "Start la antreprenariat, dezvoltăm economia regională - ANTUR INNOTECH", data publicării: 12.08.2020.

### 2. CONȚINUTUL RAPORTULUI

#### 2.1 Informații generale

Universitatea "Ștefan cel Mare" din Suceava (Lider/solicitant), cu sediul în str. Universității, nr. 13, Suceava, anunță intenția selectării a doi parteneri în vederea depunerii unei cereri de finanțare pe Programul Operațional Capital Uman, Axa prioritară 6 - Educație și competențe, Prioritatea de investiții 10.iv - Sporirea relevanței pe piața forțelor de muncă a educației și a sistemelor de formare, facilitarea tranziției de la educație la piața forțelor de muncă și consolidarea formării și a sistemelor de formare profesională, precum și a calității lor, inclusiv prin mecanisme de anticipare a competențelor, adaptarea programelor de învățământ și instituirea și dezvoltarea unor sisteme de învățare la locul de muncă, inclusiv a unor sisteme de învățare duală și programe de ucenicie, Obiectivul specific 6.13 - Creșterea numărului absolvenților de învățământ terțiar universitar și non universitar care își găsesc un loc de muncă urmare a accesului la activități de învățare la un potențial loc de muncă / cercetare/ inovare, cu accent pe sectoarele economice cu potențial competitiv identificate conform SNC și domeniile de specializare inteligentă conform SNCDI **prin publicarea unui anunț în data de 12.08.2020 la <https://usv.ro/cercetare/proiecte/apeluri-de-proiecte/>.**

#### 2.2 Legislația aplicabilă

O.U.G. 64/2009 cu modificările și completările ulterioare, aprobată cu modificări prin Legea nr. 362/2009 și ale Normelor metodologice de aplicare a OUG 64/2009 aprobate prin OMFP 2548/2009 și OMEN 4180/2013, O.U.G. 40/ 2015 privind gestionarea financiară a fondurilor europene pentru perioada de programare 2014 – 2020, Ghidul Condiții Generale - Orientări privind accesarea finanțărilor în cadrul Programului Operațional Capital Uman 2014-2020, Ghidul Solicitantului Condiții Specifice INNOTECH STUDENT.

#### 2.3 Calendarul procedurii de selecție

Calendarul procedurii de selecție	
Publicare anunț	12.08.2020
Solicitare clarificări (cel târziu)	24.08.2020, ora 10:00
Termenul limită depunere candidaturi	26.08.2020, ora 10:00
Evaluare documentații	26.08.2020
Anunț rezultat selecție (provizoriu)	26.08.2020, ora 16:00
Termenul limită depunere contestații	27.08.2020, ora 16:00

Soluționare contestații	28.08.2020
Anunț rezultat selecție (final)	28.08.2020

#### 2.4 Modul de desfășurare a procedurii de selecție

Membrii comisiei de evaluare și selecție s-au întrunit într-o ședință comună pentru a analiza singura ofertă rămasă în competiției, pentru care s-a întocmit un proces verbal semnat de toți membrii comisiei de selecție.

#### 2.5 Solicitări/răspunsuri la clarificări până la termenul-limită de depunere

Nu este cazul!

#### 2.6 Informații privind toți ofertanții/candidații participanți la procedură

S-au înregistrat două dosare de candidatură după cum urmează:

- nr. 15152 / 26.08.2020, depus de către SC ADVANCES STRATEGIC SOLUTIONS SRL IAȘI pentru partener P1

- nr. 15153 / 26.08.2020, depus de către ORGANIZAȚIA NAȚIONALĂ CERCETAȘII ROMÂNIEI FILIALA BRAȘOV "VIRGIL ONIȚIU" pentru PARTENER P2

#### 2.7 Date privind procesul de evaluare a ofertanților/candidaților, conform modalității interne stabilite pentru selecție

Conform analizei criteriilor de eligibilitate și selecție publicate prin anunțul de selecție parteneri sector privat nr. 14530 / 12.08.2020 a rezultat faptul că dosarul de candidatură sub nr. 15152 / 26.08.2020, depus de către SC ADVANCES STRATEGIC SOLUTIONS SRL IAȘI este elibigil, dosarul de candidatură sub nr. nr. 15153 / 26.08.2020, depus de către ORGANIZAȚIA NAȚIONALĂ CERCETAȘII ROMÂNIEI FILIALA BRAȘOV "VIRGIL ONIȚIU" a fost retras în data de 26.08.2020 prin adresa nr.15216/ 26.08.2020.

#### 2.7.1 Punctajul obținut

Analiza dosarului de candidatură depus de către SC ADVANCES STRATEGIC SOLUTIONS SRL IAȘI:

Nr. crt.	CRITERII DE SELECȚIE	Modalitatea de acordare a punctajelor		PUNCTAJ OBȚINUT
1.	Capacitatea operațională și financiară	Suma cifrelor de afaceri/suma veniturilor totale în ultimii 3 ani fiscali este cuprinsă între 500.000-1.000.000 lei	10	10
		Suma cifrelor de afaceri/suma veniturilor totale în ultimii 3 ani fiscali este peste 1.000.000 lei	20	
2.	Experiență anterioară în cadrul unor parteneriate încheiate cu instituții publice (fonduri europene și naționale)	Între 1 – 3 proiecte	10	20
		Peste 3 proiecte	20	
3.	Experiență relevantă în	Între 1 – 3 proiecte/contracte	10	20

	activități de consiliere privind implementarea unor planuri de afaceri specifice IMM	Peste 3 proiecte/contracte	20	
4.	Experiență relevantă în activități de realizare studii/cercetări/analize	Între 1 – 3 contracte	10	<b>20</b>
		Peste 3 contracte	20	
5.	Resurse Umane specializate existente sau disponibile	Deține experți cu experiență relevantă în raport cu activitățile pentru care aplică	20	<b>20</b>
<b>Total</b>				<b>90</b>

### **3. CONCLUZII**

#### **3.1 Informații privind ofertanții/candidații participanți la procedură respinși**

Dosarul cu nr. 15153 / 26.08.2020, depus de către ORGANIZAȚIA NAȚIONALĂ CERCETAȘII ROMÂNIEI FILIALA BRAȘOV "VIRGIL ONIȚIU" pentru PARTENER P2 a fost retras din competiție.

#### **3.2 Informații privind ofertanții/candidații participanți la procedură admiși**

Candidatul câștigător pentru partener P1 este SC ADVANCES STRATEGIC SOLUTIONS SRL IAȘI, care a obținut după analiza dosarului de candidatură un punctaj de 90 puncte.

### **4. INFORMAȚIILE CUPRINSE ÎN ANUNȚUL DE INTENȚIE**

Nr înregistrare. 14530 din 12.08.2020

## **ANUNȚ SELECȚIE PARTENERI SECTOR PRIVAT**

### **pentru proiectul cu titlul**

### **"Start la antreprenoriat, dezvoltăm economia regională - ANTUR INNOTECH"**

În conformitate cu prevederile O.U.G. 64/2009 cu modificările și completările ulterioare, aprobată cu modificări prin Legea nr. 362/2009 și ale Normelor metodologice de aplicare a OUG 64/2009 aprobate prin OMFP 2548/2009 și OMEN 4180/2013, O.U.G. 40/ 2015 privind gestionarea financiară a fondurilor europene pentru perioada de programare 2014 – 2020, Ghidul Condiții Generale - Orientări privind accesarea finanțărilor în cadrul Programului Operațional Capital Uman 2014-2020, Ghidul Solicitantului Condiții Specifice INNOTECH STUDENT,

Universitatea "Ștefan cel Mare" din Suceava (Lider/solicitant), cu sediul în str. Universității, nr. 13, Suceava, **anunță intenția selectării a doi parteneri** în vederea depunerii unei cereri de finanțare pe Programul Operațional Capital Uman, **Axa prioritară 6** - Educație și competente, **Prioritatea de investiții 10.iv** - Sporirea relevanței pe piața forțelor de muncă a educației și a sistemelor de formare, facilitarea tranziției de la educație la piața forțelor de muncă și consolidarea formării și a sistemelor de formare profesională, precum și a calității lor, inclusiv prin mecanisme de anticipare a competențelor, adaptarea programelor de învățământ și instituirea și dezvoltarea unor sisteme de învățare la locul de muncă, inclusiv a unor sisteme de învățare duală și programe de ucenicie, **Obiectivul specific 6.13** - Creșterea numărului absolvenților de învățământ terțiar universitar și non universitar care își găsesc un loc de muncă urmare a accesului la activități de învățare la un potențial loc de muncă / cercetare/ inovare, cu accent pe sectoarele economice cu potențial competitiv identificate conform SNC și domeniile de specializare inteligentă conform SNCDI

Selecția partenerilor din sectorul privat se realizează cu respectarea regimului incompatibilităților și conflictului de interese și a următoarelor principii: transparența, nediscriminarea, tratamentul egal, eficiența utilizării fondurilor.

#### **1. Data limită de depunere a dosarelor de candidatură și modalitatea de depunere**

Organizațiile interesate să participe la selecție vor depune documentele într-un plic sigilat având mențiunea: „Selecție partener sector privat pentru proiectul cu titlul "**Start la antreprenoriat, dezvoltăm economia regională - ANTUR INNOTECH**", conform anunțului nr. 14530 din 12.08.2020 la sediul Universității „Ștefan cel Mare" din Suceava, Registratura, str. Universității, nr. 13, Corp E, et. I.

<b>Calendarul procedurii de selecție</b>	
Publicare anunț	12.08.2020
Solicitare clarificări (cel târziu)	24.08.2020, ora 10:00
Termenul limită depunere candidaturi	26.08.2020, ora 10:00
Evaluare documentații	26.08.2020
Anunț rezultat selecție (provizoriu)	26.08.2020, ora 16:00
Termenul limită depunere contestații	27.08.2020, ora 16:00
Soluționare contestații	28.08.2020
Anunț rezultat selecție (final)	28.08.2020

**Anunțurile privind rezultatele selecției vor fi publicate la aceeași secțiune de pe site unde a fost publicat anunțul privind intenția de selectare!**

**Persoana de contact:** prof. univ. dr. Gabriela PRELIPCEAN, tel. 0230/520081, int. 506, e-mail prelipceang@usm.ro

#### **2. Obiectivul specific al programului în care se va depune cererea de finanțare**

**Obiectivul specific 6.13** - Creșterea numărului absolvenților de învățământ terțiar universitar și non universitar care își găsesc un loc de muncă urmare a accesului la activități de învățare la un

potențial loc de muncă / cercetare/ inovare, cu accent pe sectoarele economice cu potențial competitiv identificate conform SNC și domeniile de specializare inteligentă conform SNCDI, PROGRAMUL OPERAȚIONAL CAPITAL UMAN, Axa prioritară 6 - Educație și competențe,

**Obiectivul tematic 10:** Efectuarea de investiții în domeniul educației, al formării și al formării profesionale în vederea dobândirii de competențe și a învățării pe tot parcursul vieții,

**Prioritatea de investiții 10.iv:** Sporirea relevanței pe piața forțelor de muncă a educației și a sistemelor de formare, facilitarea tranziției de la educație la piața forțelor de muncă și consolidarea formării și a sistemelor de formare profesională, precum și a calității lor, inclusiv prin mecanisme de anticipare a competențelor, adaptarea programelor de învățământ și instituirea și dezvoltarea unor sisteme de învățare la locul de muncă, inclusiv a unor sisteme de învățare duală și programe de ucenicie

### **3. Obiectivul general și scopul cererii de finanțare**

**Obiectivul general al proiectului „Start la antreprenoriat, dezvoltăm economia regională - ANTUR INNOTECH” este creșterea numărului absolvenților de învățământ terțiar universitar și non-universitar care își găsesc un loc de muncă urmare a accesului la activități de învățare/ tranziția de la școală la viața activă prin încurajarea antreprenoriatului în rândul studenților în vederea înființării de întreprinderi în Regiunea de Nord Est.**

**Scopul principal al cererii de finanțare constă în sprijinirea studenților pentru înființarea de noi întreprinderi în vederea creșterii ocupării prin participarea la programe de formare antreprenorială și efectuarea unor stagii de practică în vederea creșterii competențelor antreprenoriale și acordarea de micro-granturi.**

Bugetul total estimat este de 9.687.000,00 lei (2.000.000,00 EURO), iar durata proiectului este de 30 de luni.

### **4. Principalele activități ce vor fi derulate în cadrul proiectului**

- Managementul Proiectului, Activități transversale - managementul proiectului și activități suport pentru managementul de proiect (informare și promovare cu caracter general, management financiar, achiziții etc.);
- Campanie de informare a publicului cu privire la programul de formare antreprenorială, precum și cu privire la metodologia de selecție a grupului țintă și, ulterior, a planurilor de afaceri ce vor fi sprijinite în cadrul proiectului;
- Selectarea grupului țintă ce va participa la cursurile organizate în cadrul programului de formare antreprenorială;
- Derularea programului de formare antreprenorială;
- Selectarea planurilor de afaceri ce vor fi finanțate în cadrul proiectului;
- Efectuarea de stagii de practică;
- Furnizarea, de către administratorul schemei de antreprenoriat, a serviciilor personalizate de consiliere/ consultanță/ mentorat ulterior finalizării procesului de selecție a planurilor de afaceri;
- Asigurarea înființării și demarării funcționării întreprinderilor ce vor realiza planurile de afaceri cu ajutor de minimis în cadrul proiectului;
- Decontarea de către administratorul schemei de antreprenoriat a sumelor aferente implementării planurilor de afaceri selectate în cadrul proiectului;
- Monitorizarea de către administratorul schemei de antreprenoriat a funcționării și dezvoltării afacerilor finanțate;

- Asigurarea sustenabilității planurilor de afaceri în timpul perioadei de implementare a proiectului.

## **5. Activitățile în care vor fi implicați partenerii**

### **5.1 Activitățile în care va fi implicat partenerul P1**

- Campanie de informare a publicului cu privire la programul de formare antreprenorială, precum și cu privire la metodologia de selecție a grupului țintă și, ulterior, a planurilor de afaceri ce vor fi sprijinite în cadrul proiectului;
- Selectarea grupului țintă ce va participa la cursurile organizate în cadrul programului de formare antreprenorială
- Efectuarea de stagii de practică
- Furnizarea, de către administratorul schemei de antreprenoriat, a serviciilor personalizate de consiliere/ consultanță/ mentorat ulterior finalizării procesului de selecție a planurilor de afaceri;
- Monitorizarea de către administratorul schemei de antreprenoriat a funcționării și dezvoltării afacerilor finanțate;
- Asigurarea sustenabilității planurilor de afaceri în timpul perioadei de implementare a proiectului

### **5.2 Activitățile în care va fi implicat partenerul P2**

- Campanie de informare a publicului cu privire la programul de formare antreprenorială, precum și cu privire la metodologia de selecție a grupului țintă și, ulterior, a planurilor de afaceri ce vor fi sprijinite în cadrul proiectului;
- Selectarea grupului țintă ce va participa la cursurile organizate în cadrul programului de formare antreprenorială;
- Derularea programului de formare antreprenorială

**NOTĂ! Activitățile de mai sus reprezintă principalele activități de care partenerii sunt responsabili. În funcție de distribuția atribuțiilor în cadrul proiectului este posibil ca partenerii să fie implicați în mai multe activități ale proiectului.**

## **6. Conditii de eligibilitate și criterii de selecție**

### **6.1. Conditii generale de eligibilitate**

- Partenerii naționali sunt entități legal constituite în România, cu personalitate juridică (nu sunt eligibile persoanele fizice autorizate, întreprinderile individuale, întreprinderile familiale și alte entități similare fără personalitate juridică) ce desfășoară activități relevante în cadrul proiectului și au în obiectul de activitate/statut și activitatea/activitățile din cadrul proiectului pentru care au rol de parteneri;
- Partenerii nu trebuie să se afle în situațiile de excludere prevăzute în cadrul Regulilor generale privind eligibilitatea solicitanților menționate de mai sus 4.1.1;
- Partenerii transnaționali sunt entități cu personalitate juridică din statele membre ale Uniunii Europene excluzând România (cu excepția echivalentului Persoanelor Fizice Autorizate sau alte entități similare – angajați pe cont propriu, întreprinderi individuale, etc.), legal constituite în țara de origine, care desfășoară activități relevante în cadrul proiectului și au în obiectul de

- activitate/statut și activitatea/activitățile din cadrul proiectului pentru care au rol de parteneri;
- Partenerii naționali și transnaționali trebuie să fie implicați în cel puțin o activitate relevantă. Prin activitate relevantă se înțelege aceea activitate care contribuie în mod direct la atingerea indicatorilor (de exemplu: formare profesională, informare și consiliere profesională, programe de tipul „a doua șansă”, incluziune socială, măsuri pentru ocupare, educație preuniversitară/universitară, economie socială, etc).
  - Partenerii naționali și transnaționali sunt obligați să contribuie financiar la realizarea proiectului prin asigurarea cofinanțării proprii aferente bugetului gestionat de fiecare partener în cadrul proiectului, în funcție de tipul categoriei de entitate din care face parte  
Partenerul are experiență în implementarea a cel puțin 2 proiecte cu finanțare nerambursabilă și/sau are experiență de cel puțin 2 ani în domeniul activităților proiectului.

Partenerul nu trebuie să se afle în situațiile de excludere prevăzute în cadrul **Regulilor generale privind eligibilitatea solicitanților**, respectiv:

- este în incapacitate de plată/ în stare de insolvență, conform Ordonanței de Urgență a Guvernului nr. 46/2013 privind criza financiară și insolvența unităților administrative teritoriale, respectiv faliment și lichidare conform Legii nr.85/2014 privind procedura insolvenței, cu modificările și completările ulterioare, după caz;
- a suferit condamnări definitive datorate unei conduite profesionale îndreptată împotriva legii, decizie formulată de o autoritate de judecată ce are forță de res judicata;
- se află în stare de faliment sau face obiectul unei proceduri de lichidare sau de administrare judiciară, are încheiate concordate, și-a suspendat activitatea în ultimii 2 ani dinaintea depunerii cererii de finanțare sau face obiectul unei proceduri în urma acestor situații sau se află în situații similare în urma unei proceduri de aceeași natură prevăzute de legislația sau de reglementările naționale;
- reprezentanții săi legali/structurile de conducere și persoanele care asigură conducerea solicitantului au comis în conduita profesională greșeli grave, demonstrate în instanța, pe care autoritatea contractantă le poate justifica;
- se încadrează, din punct de vedere al obligațiilor de plată restante la bugetele publice, întruna din situația în care obligațiile de plată nete depășesc 1/12 din totalul obligațiilor datorate în ultimele 12 luni, în cazul certificatului de atestare fiscală emis de Agenția Națională de Administrare Fiscală;
- reprezentanții săi legali/structurile de conducere și persoanele care asigură conducerea solicitantului au fost condamnați printr-o hotărâre cu valoare de res judicata pentru fraudă, corupție, participare la o organizație criminală sau la orice alte activități ilegale în detrimentul intereselor financiare ale Comunităților;
- solicitantul și partenerul/partenerii și/sau reprezentanții lor legali/structurile de conducere a acestora și persoanele care asigură conducerea solicitantului/partenerului/partenerilor se află în situația de conflict de interese sau incompatibilitate, așa cum este definit în legislația națională și comunitară în vigoare
- se face vinovat de declarații false în furnizarea informațiilor solicitate de AM/OI POCU responsabil sau nu a furnizat aceste informații.

Pentru demonstrarea îndeplinirii tuturor criteriilor de mai sus, se vor atașa declarații pe propria răspundere și documente doveditoare conform secțiunii **Conținutul dosarului de candidatură**.

## **6.2. Condiții specifice de eligibilitate**

**6.2.1. Condițiile privind capacitatea operatională și financiară** sunt stipulate în documentul „Orientări privind accesarea finanțărilor în cadrul Programului Operațional Capital Uman 2014-2020”.

### **6.2.2. Condițiile privind capacitatea tehnică**

Persoane juridice care au experiență de minimum 2 ani în domeniul uneia din activitățile

prevăzute la punctul 5 din prezentul anunț.

**NOTĂ! Candidații care nu îndeplinesc condițiile de eligibilitate vor fi excluși din procesul de selecție.**

### **6.3. Criteriile de selecție a partenerilor și grila de evaluare**

#### **6.3.1 Criteriile de selecție și grila de evaluare a P1**

<b>Nr. crt.</b>	<b>CRITERII DE SELECȚIE</b>	<b>Modalitatea de acordare a punctajelor</b>		<b>PUNCTAJ MAXIM</b>
6.	Capacitatea operațională și financiară	Suma cifrelor de afaceri/suma veniturilor totale în ultimii 3 ani fiscali este cuprinsă între 500.000-1.000.000 lei	10	20
		Suma cifrelor de afaceri/suma veniturilor totale în ultimii 3 ani fiscali este peste 1.000.000 lei	20	
7.	Experiență anterioară în cadrul unor parteneriate încheiate cu instituții publice (fonduri europene și naționale)	Între 1 – 3 proiecte	10	20
		Peste 3 proiecte	20	
8.	Experiență relevantă în activități de consiliere privind implementarea unor planuri de afaceri specifice IMM	Între 1 – 3 proiecte/contracte	10	20
		Peste 3 proiecte/contracte	20	
9.	Experiență relevantă în activități de realizare studii/cercetări/analize	Între 1 – 3 contracte	10	20
		Peste 3 contracte	20	
10.	Resurse Umane specializate existente sau disponibile	Deține experți cu experiență relevantă în raport cu activitățile pentru care aplică	20	20
<b>Total</b>				<b>100</b>

#### **6.3.2 Criteriile de selecție și grila de evaluare a P2**



Nr. crt.	CRITERII DE SELECȚIE	Modalitatea de acordare a punctajelor		PUNCTAJ MAXIM
1.	Capacitatea operațională și financiară	Suma cifrelor de afaceri/suma veniturilor totale în ultimii 3 ani fiscali este cuprinsă între 500.000-1.000.000 lei	10	20
		Suma cifrelor de afaceri/suma veniturilor totale în ultimii 3 ani fiscali este peste 1.000.000 lei	20	
2.	Experiență anterioară în cadrul unor parteneriate încheiate cu instituții publice (fonduri europene și naționale)	Între 1 – 3 proiecte	10	20
		Peste 3 proiecte	20	
3.	Experiență relevantă în activități de derulare a programelor de formare antreprenorială	Între 1 – 3 proiecte/contracte	10	20
		Peste 3 proiecte/contracte	20	
4.	Experiență relevantă în activități de realizare studii/cercetări/analize	Între 1 – 3 contracte	10	20
		Peste 3 contracte	20	
5.	Resurse Umane specializate existente sau disponibile	Deține experți cu experiență relevantă în raport cu activitățile pentru care aplică	20	20
<b>Total</b>				<b>100</b>

**NOTA!**

- Oferta care obține cel mai mare punctaj este declarată câștigătoare!
- În cazul în care două oferte diferite obțin cel mai mare punctaj, la egalitate, departajarea se va realiza prin analiza exhaustivă a criteriilor de selecție.
- Orice ofertă care va înregistra un punctaj total mai mic de 70 puncte va fi descalificată!

**7. Continutului dosarelor de candidatură**

1. Scrisoare de intenție (semnată și ștampilată de către reprezentantul legal);
2. Fișa Partenerului completată cu informațiile necesare pentru înscrierea partenerului in

- sistemul informatic MySmis (semnată și ștampilată de către reprezentantul legal);
3. Statutul organizației/actul constitutiv prin care se face dovada că are ca obiect de activitate desfășurarea acelor activități solicitate și cuprinse în anunțul de selecție, copie conform cu originalul;
  4. Certificatul de înregistrare fiscală, copie conform cu originalul;
  5. Certificatul constatator în original/copie legalizată/ copie lizibilă "conform cu originalul"/electronic, emis de Oficiul Registrului Comerțului de pe lângă tribunalul teritorial în raza căruia ofertantul își are sediul social, - pentru societăți comerciale;
  6. Documente doveditoare pentru a demonstra experiența anterioară (contracte de finanțare, acorduri de parteneriat, contracte prestări servicii etc.), conform cu originalul;
  7. Bilanțurile contabile aferente exercițiilor financiare 2019, 2018, 2017 înregistrate la organele competente, semnate și ștampilate, conform cu originalul;
  8. Declarația pe propria răspundere privind îndeplinirea criteriilor de eligibilitate prevăzute în Regulile generale privind eligibilitatea solicitanților, semnată și ștampilată de către reprezentantul legal, în original;
  9. Declarație cu privire la evitarea dublei finanțări
  10. Pentru fiecare activitate pentru care se aplică, se depune minimum 1 CV în format Europass și documente justificative (contractele de muncă ce dovedesc angajarea acestora în structura organizației, fie, după caz, declarația de disponibilitate în vederea participării la implementarea proiectului pe durata estimată a activităților în a căror implementare sunt implicați) din care să reiasă experiența profesională a expertului care poate derula activitatea, semnate și datate pe fiecare pagină de către titulari, inclusiv o listă centralizatoare cu datele experților care va fi semnată și ștampilată de reprezentantul legal;
  11. Nota justificativă pentru demonstrarea valorii adăugate aduse parteneriatului.

**NOTĂ! Documentația se depune într-un singur exemplar, într-un dosar/biblioraft, fără documente capsate. Toate documentele vor fi numerotate și vor fi însoțite de un OPIS!**

## **8. Anexe**

- 1 - Fișa partener
- 2 - Declarație de eligibilitate
- 3 - Declarație cu privire la evitarea dublei finanțări