

Cristian Panaite

Manager

Educat în cadrul scolii românești de silvicultură, format în mediul privat al sectorului forestier, cred în gestionarea durabilă a pădurilor, ca rezultat al unui management bazat pe observație, analiză, implementare și verificare și deasemeni a unui echilibru nevoilor părților interesate. Experiența de peste 17 ani în lanțul de aprovizionare cu lemn și exploatare forestieră, dar și în strategii de business (restructurare, management de proiect și dezvoltare business) a creat contextul formării mele ca un bun cunoscător a realității pieței lemnului din România, dar și a provocărilor către un management forestier durabil. Antreprenor, implicat activ în lanțul de aprovizionare cu lemn, ofer suport participanților din industria forestieră în vederea luării unor decizii manageriale exponențial mai bune.



✉ cristi.panaite@forstpan.ro

☎ +40763191719

📍 Scheia, Suceava, România

🌐 forstpan.ro

🌐 [linkedin.com/in/cristi-panaite-3a4b6185](https://www.linkedin.com/in/cristi-panaite-3a4b6185)

EXPERIENȚĂ PROFESIONALĂ

Manager

ForstPan

09/2014 - Prezent

Suceava

ForstPan are misiunea de a împuternici participanții din industria forestieră în vederea luării unor decizii manageriale exponențial mai bune. ForstPan lucrează cu clienții din industria forestieră pentru a dezvolta și îmbunătăți: -strategia de achiziții, structuri de cost și calitate -eficiența lanțului de aprovizionare cu lemn -planificarea, organizarea și executarea activităților de exploatare forestieră

Realizări/Sarcini

- Identificarea, dezvoltarea și implementarea strategiei de afaceri.
- Cultivarea reputației companiei în relația cu clienții și furnizorii.
- Planificarea și organizarea activităților organizației pentru a atinge obiectivele propuse.
- Îmbunătățirea marjelor de profit și menținerea unor servicii de înaltă calitate pentru clienți.
- Dezvoltarea fundației companiei, specializându-ne în consultanță pentru lanțul de aprovizionare cu lemn și managementul operațiunilor de exploatare forestieră, oferind servicii de înaltă calitate clienților noștri.
- Dezvoltarea de noi linii de business care să susțină activitatea companiei pe termen lung (comerț cu lemn, activități de prelucrare a lemnului, distribuție de utilaje forestiere).
- Dezvoltarea și implementarea activităților de prelucrare a lemnului prin intermediul unui grant UE
- Extinderea operațiunilor de comercializare a lemnului pe o piață caracterizată de un echilibru delicat între o rețea de furnizori de materie primă și clientela din industria de plăci aglomerate din lemn..
- Înființarea cu succes a activității de distribuție utilaje forestiere, abordând provocarea de a gestiona un portofoliu divers de furnizori care acoperă Finlanda, Austria, Cehia și Lituania.

Manager Achiziții Lemn

Romanel

10/2012 - 09/2014

Neamt/Suceava

Romanel International Group S.A. este al doilea mare producător cherestea de rășinoase și foioase din România având integrate trei unități de producție și o facilitate de distribuție.

Realizări/Sarcini

- Crearea și punerea în aplicare a politicilor și procedurilor, a metodelor de lucru pentru achiziționarea de lemn și servicii în vederea optimizării costurilor.
- Implicat activ în previzionarea modificărilor de preț și a planificării achizițiilor funcție de buget.
- Negocierea contractelor pe termen lung pentru a asigura costuri optime și livrarea la timp a materiilor prime.
- Negocierea contractelor de achiziție de lemn la nivel de grup de firme, urmărind implementarea acestora
- Gestionarea bugetului de achiziții de lemn, a instalațiilor, depozitelor și echipamentelor.
- Optimizarea tipurilor de resurse ale canalului de aprovizionare cu lemn. Elaborarea strategiei de achiziție și a structurii furnizorilor cheie

EXPERIENȚĂ PROFESIONALĂ

Responsabil achiziții lemn

Kronospan

02/2007 - 10/2012

Sebes

Kronospan este un producător de top la nivel mondial de panouri pe bază de lemn care utilizează tehnologie avansată, a căror produse au o aplicare largă în industriile de pardoseli, mobilier și renovare.

Realizări/Sarcini

- Dezvoltarea lanțului de aprovizionare cu lemn în zona de - Nord-Estul României
- Managementul logistic al achizițiilor de lemn în nord-estul României
- Gestionarea bugetului pentru achizițiile de lemn pentru sectorul de achiziții
- Management de proiect - un nou depozit de bușteni în nord-estul României (studiu de fezabilitate, identificarea și închirierea locației, organizarea platformei de reabilitare a depozitului - contractarea firmelor de construcții, urmărirea progresului și recepția lucrărilor, în limita bugetului aprobat).

Inginer Silvic

Kastamonu Romania

08/2003 - 02/2007

Reghin

Kastamonu Entegre este cel mai mare producător de panouri din lemn din Turcia și unul dintre cei mai importanți producători de panouri din lemn din lume.

Realizări/Sarcini

- Dezvoltarea unei rețele de furnizori de lemn în zona de achiziții desemnată
- Implementarea unui rol activ în licitațiile de masă lemnoasă
- Dezvoltarea lanțului de aprovizionare cu lemn în vederea îndeplinirii obiectivelor.
- Informații continue despre evoluția pieței lemnului

PROIECTE DE CONSULTANȚĂ

Proiect de elaborare a studiilor pentru noul Cod Silvic și a modelului de structurare a legislației silvice ulterioare (04/2023 - 07/2023)

- Expert în echipa de proiect

Evaluarea disponibilității resurselor de biomasă lemnoasă (08/2021 - 10/2021)

- Evaluarea potențialului de biomasă în zona selectată pentru unul dintre principalii jucători din sectorul energetic românesc

Evaluarea potențialului de biomasă lemnoasă (12/2020 - 01/2021)

- Evaluarea potențialului de biomasă lemnoasă într-o regiune selectată din România pentru o companie lider în furnizarea de servicii de apă, energie și salubritate

Studiu privind piața lemnului din România (08/2017 - 08/2017)

- Studiu privind piața lemnului în România și identificarea potențialilor clienți pentru un producător de lemn pentru culturi energetice - Italia

Optimizarea achiziției de biomasă lemnoasă (11/2015 - 01/2017)

- Servicii de analiză a pieței: identificarea resurselor de biomasă, a furnizorilor și a competitorilor; Strategia și logistica achiziției de biomasă; Politici, proceduri și fluxuri birocratice; Buget anual de achiziție de biomasă, liste de prețuri de achiziție, rapoarte lunare de costuri pentru o centrală în cogenerare pe biomasă din NE-România.

Managementul activităților de exploatare forestieră (03/2016 - 11/2016)

- Managementul activităților de exploatare forestieră pe piața românească; Managementul productivității în exploatarea forestieră; Managementul calității în exploatarea forestieră; Managementul activităților de logistică pentru societatea comercială din Turcia

Raport privind piața lemnului din România (07/2016 - 07/2016)

- Raport privind piața lemnului din România pentru un fond de investiții american SUA: - o nouă investiție în culturi energetice în România - plantații de plop

ARTICOLE PUBLICATE

Research Article

Valoarea adăugată în tranzacțiile cu masă lemnoasă din România: O analiză a modelului intrări-ieșiri

Author(s)

C.Panaite; M.Drăgoi

13.03.2023

Revista Padurilor

Analiza „intrări-ieșiri” este o tehnică cantitativă utilizată în studierea interdependenței sectoarelor de producție dintr-o economie. Ea identifică relațiile și fluxurile financiare dintre industriile majore dintr-o economie, permițând optimizarea fluxurilor de materii prime și, în final, alocarea optimă a resurselor. Studiul se bazează pe analiza valorii adăugate în modelul de intrări (cererea industriei de prelucrare primară) și ieșiri (oferta RNP - Romsilva), având la bază analize cantitative și de preț. Plecând de la datele cunoscute ale volumului de masă lemnoasă pe picior adjudecat, modelul identifică valoarea adăugată pentru fiecare sortiment achiziționat de principalele companii de prelucrare primară (sortimente de lemn rotund pentru cherestea) și secundară (sortimente utilizate în producția de plăci din așchii de lemn). Distribuția prețurilor pentru diferitele sortimente, pornind de la lemnul pe picior și ajungând la produsele din lemn industrial, înregistrează o dispunere concentrică în cele șase zone studiate, diferența de preț fiind întotdeauna dată de costul exploatării, transportului și marja de profit a companiei.

Research Article

O aplicație a metodei balanței lemnului în România

Author(s)

C.Panaite; L.Bouriaud

31.12.2020

Bucovina Forestiera

Analiza fluxurilor de lemn este importantă pentru orice evaluare a sustenabilității utilizării resurselor forestiere. În acest studiu au fost analizate fluxurile de lemn brut din România în 2017, pornind de la un scenariu de consum bazat pe capacitatea maximă de prelucrare instalată. Bilanțul resurselor de lemn ia în considerare utilizarea lemnului ca materie primă și a subproduselor din lemn (deșeuri generate în procesul de prelucrare), care pot fi utilizate ca intrări pentru utilizare ulterioară în sectorul de prelucrare a lemnului sau în sectorul energetic.

CONFERINȚE

Speaker - International Forest Business Conference – Kistowo, Poland (05/2018 - 05/2018)

[New Forest Business Frontiers](#)

- Scopul Conferinței Internaționale de Afaceri Forestiere 2018 a fost de a se concentra pe megatendențele care modelează sectoarele forestiere și ale industriei lemnului, de a evidenția transformarea afacerilor legate de pădure către o bioeconomie cu emisii reduse de carbon, de a discuta tensiunile dintre durabilitate și competitivitatea costurilor și de a atrage atenția asupra noilor inovații ecologice. Scopul principal al conferinței este de a se concentra pe discuții despre investițiile în terenurile forestiere, industria lemnului și produsele forestiere globale.

CURSURI

Advanced innovation systems in the circular bioeconomy (08/2019 - 08/2019)

[University of Helsinki - Finland](#)

Business Drive (02/2016 - 02/2016)

[Diagma Romania](#)

Research Article

Caracterizarea unor atribute structurale și a mediului concurențial în sectorul forestier din România

Author(s)

C. Panaite; L. Bouriaud

31.12.2022

Bucovina Forestiera

Structura sectorului forestier ca parte a economiei naționale în care are loc producția și comercializarea produselor lemnoase ale pădurii oferă informații importante pentru formularea unor strategii de gestionare durabilă a resursei forestiere, dar și de formulare a unor politici publice de stimulare a folosirii resursei lemnoase în produse de lemn de lungă durată, de asigurarea sustenabilă a resursei pentru producerea de energie verde și pentru utilizarea multi-ciclică a lemnului, așa cum este prevăzut și în strategia forestieră națională. Cunoașterea structurii sectorului și în special a unor caracteristici structurale ale industriei lemnului presupune cunoașterea numărului de firme interesate de masa lemnoasă extrasă din păduri, a unor indicatori referitori la valoarea producției, numărul de angajați, volumul exportului sau gradul de integrare a procesului tehnologic, precum și a unor indicatori de caracterizare a mediului concurențial.

Research Article

Contribuții la îmbunătățirea modului de diferențiere pe specii și sortimente a prețului lemnului pe picior

Author(s)

C. Panaite; M.Dragoi

30.08.2023

Bucovina Forestiera

Calculul prețului de valorificare a masei lemnoase exploatabile reprezintă una din preocupările constante ale administratorilor de păduri, interesați în vânzarea întregii cantități puse la dispoziția cumpărătorilor. Studiul efectuat contribuie la o estimare mai obiectivă a coeficienților valorici convenționali utilizați în vederea diferențierii prețului de referință a prețurilor pe specii și sortimente. .

Speaker- Biofuels & Bioeconomy Conference 2018 – Ottawa, Canada (10/2018 - 10/2018)

[Biofuels & Bioeconomy Conference](#)

- Tema principală " *Explorarea descoperirilor în domeniul biocombustibililor și abordarea statistică a bioeconomiei*" are ca scop facilitarea întâlnirii între antreprenorii din domeniul afacerilor și al biocombustibililor și bioeconomistii și reprezentanții din domeniul cercetării. Se creează astfel oportunitatea unică de a utiliza competențele și noile achiziții din mediul de cercetare în sfera afacerilor.

International Forest Engineering Summer School (12/2016 - 12/2016)

[Centre for the Modernisation of Operations- South Africa](#)

WSET Certified Level 2 (07/2022 - 07/2022)

[Wine & Spirit Education Trust](#)

EDUCAȚIE

Doctorat, Economie Forestieră

Universitatea „Ștefan cel Mare” din Suceava

10/2018 - Prezent

Masterat- Management financiar-contabil

Universitatea „George Bacovia” din Bacău

10/2002 - 07/2004

Facultatea de Silvicultură și Exploatari Forestiere

Universitatea „Ștefan cel Mare” din Suceava

10/1996 - 07/2001

ACTIVITĂȚI DE VOLUNTARIAT

Co-fondator

InBusiness Club

08/2016 - Prezent

Suceava, Romania

Clubul InBUSINESS oferă un mediu de afaceri excelent în care membrii se întâlnesc pentru a face schimb de idei și practici în scopul de a-și maximiza dezvoltarea personală și succesul financiar.

Tasks/Achievements

- Participare activă la definirea misiunii, a viziunii și a obiectivelor pe termen lung ale clubului.
- Colaborare cu colegii co-fondatori pentru a crea o foaie de parcurs strategică pentru creșterea și dezvoltarea clubului.
- Identificarea domeniilor cheie de interes, cum ar fi beneficiile membrilor, evenimentele, parteneriatele și resursele.
- Dezvoltarea imaginii de marcă a clubului, inclusiv logo-ul, site-ul web și materialele promoționale.
- Conceptualizarea, planificarea și executarea evenimentelor de club, cum ar fi ateliere de lucru, seminarii, conferințe și sesiuni de networking.
- Organizarea și găzduirea de evenimente cu impact, care să primească un feedback pozitiv și o participare pozitivă din partea membrilor.

COMPETENȚE ANTREPRENORIALE

Competențe de planificare

Abilități de leadership

Competențe analitice

Capacitatea de adaptare la medii multiculturale

Foarte bune abilități de comunicare

Abilități de organizare a activităților de aprovizionare

Abilități de negociere

Competențe de vânzări

INTERESTS

Drumeții montane

Ski

Pasionat de cultura vinului

LANGUAGES

English

Full Professional Proficiency

Romanian

Full Professional Proficiency